



Die Vogt AG mit Sitz in Oberdiessbach verkauft, entwickelt, konstruiert, produziert und unterhält Produkte für Feuerwehren und technische Dienste. Unsere Kernkompetenz ist der Bau von Feuerwehrfahrzeugen. Wir erfüllen individuelle Kundenwünsche und stellen auch Serienprodukte her. Kundenspezifische Lösungen sind unsere Spezialität. Vogt-Produkte sind innovativ, langlebig und beständig.

Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir in Festanstellung ab sofort oder nach Vereinbarung einen

Verkaufs- und Produkteverantwortlicher Ausrüstungsgeschäft 80 – 100 % (w/m)

Ihre Verantwortung

In dieser verantwortungsvollen und selbständigen Verkaufsfunktion professionalisieren Sie den Auftritt und steigern aktiv den Verkaufsumsatz im Ausrüstungsgeschäft.

Ihre Aufgaben

- Strategieentwicklung für Produkt- und Gesamtlösungen, sowie für neue Marktsegmente
- Klassisches Produktmanagement im Rahmen des Innovationsprozesses (z.B. Marktanalysen und Benchmarking, Ideensuche und -konsolidierung, technischer Support und Dokumentationserstellung)
- Verantwortlich für Umsatz und Deckungsbeitrag
- Aktive Händler- und Endkundenbetreuung mit zusätzlicher Aussendiensttätigkeit

Ihr Profil

- Verkaufsprofi mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung
- Erfahrung im technischen Produktmanagement sowie im Bereich der Digitalisierung
- Strategische, konzeptionelle und analytische Denkweise sowie hohe Kommunikationsfähigkeit
- Sehr gute Kenntnisse in MS-Office, Erfahrungen mit Online-shop von Vorteil
- Fachliches Wissen über das Feuerwehrhandwerk
- Stilsicheres Deutsch in Wort und Schrift, gute Französischkenntnisse

Ihre Chance

- Hohe Selbstständigkeit und Verantwortung im eigenen Aufgabenbereich
- Breiter Gestaltungsspielraum und direkte Entscheidungswege
- Flache Hierarchien in kollegialem Umfeld

Auskünfte und Bewerbung

Für Auskünfte zur ausgeschriebenen Funktion steht Ihnen Marco Schär, Leiter Verkauf, gerne zur Verfügung: Tel. 031 770 20 34. Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie an personal@vogtag.ch